

Per E-Mail an: t.fabich@rkw-hessen.de

Per Fax: 05 61 / 93 09 99-9

- Bitte senden Sie mir Informationen zur **Geschäftsmodellentwicklung**.
- Bitte rufen Sie mich für ein **kostenfreies Erstgespräch** an.

Unternehmen

Name, Vorname

Funktion im Unternehmen

Straße

PLZ/Ort

Telefon

E-Mail

Datum, Unterschrift

- Wir sind Mitglied des RKW Hessen e.V.
- Wir sind kein Mitglied, bitte schicken Sie uns Informationen zur Mitgliedschaft.
- Bitte nehmen Sie mich in den Verteiler für den E-Mail-Newsletter auf.

Datenschutzhinweis:

Wir verarbeiten Ihre Daten gemäß der unter www.rkw-hessen.de/datenschutz hinterlegten Datenschutzerklärung unter Berücksichtigung der geltenden Datenschutzvorschriften.



RKW Hessen GmbH
Ansprechpartner

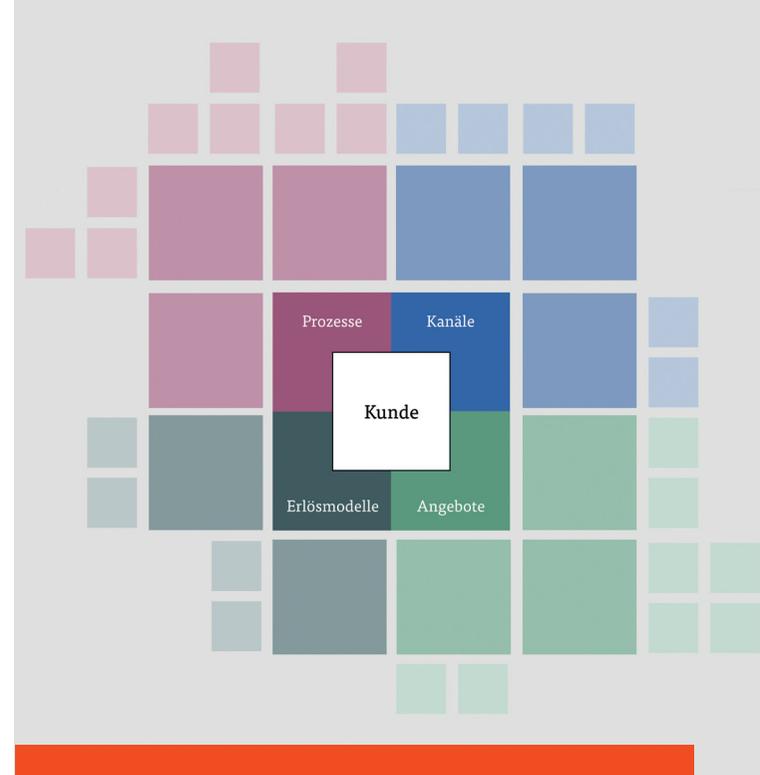
Thomas Fabich
Leiter Büro Kassel
Ludwig-Erhard-Straße 4
34131 Kassel

Tel.: 05 61 / 93 09 99-2
Fax: 05 61 / 93 09 99-9
t.fabich@rkw-hessen.de



www.rkw-hessen.de

Stand: Oktober 2018



Geschäftsmodell 4.0

**Dem Unternehmen
im digitalen Wandel
Zukunft geben**

Strategien entwickeln,
Perspektiven schaffen



Der Start zu Ihrem Geschäftsmodell 4.0

Wer sind unsere Kunden von morgen und welche Wünsche werden sie haben? Welche Produkte können und wollen wir ihnen bieten? Wie können wir unsere Produkte verbessern und damit auch noch Geld verdienen? Welche Prozesse müssen wir dafür optimieren? Letztlich geht es auch um die Frage, welche Auswirkungen der digitale Wandel auf unser Unternehmen hat?

Als Unternehmerin oder Unternehmer kommen Ihnen solche und ähnliche Fragen sicher bekannt vor.

Kein Wunder, ist doch um Sie herum viel in Bewegung: Märkte, Wettbewerber, Digitalisierung, Personalfragen,... ganz zu schweigen von Ihrem inneren Antrieb, etwas zu gestalten. Es gibt viele Anlässe, über Ihr Geschäftsmodell nachzudenken und es weiter zu entwickeln – und Sie tun es (mehr oder weniger bewusst) höchstwahrscheinlich schon längst. Würde es Ihr Unternehmen sonst noch geben?

Was wir in vielen Jahren Zusammenarbeit mit mittelständischen Unternehmen aber auch gelernt haben: Im Alltag ist einfach zu wenig Zeit, diesen Gedanken systematisch nachzugehen, Ideen zu durchdenken, Ihr Geschäftsmodell als Ganzes auf den Prüfstand zu stellen, geschweige denn dafür, sich mit anderen darüber auszutauschen.

Und hier kommt unser Angebot ins Spiel...

Strategien entwickeln, Perspektiven schaffen

Leistungen:

- Wir stellen mit Ihnen und einem Team aus Ihrem Unternehmen Ihr Geschäftsmodell auf den Prüfstand, durchdenken gemeinsam mögliche Ideen, sortieren Fragen, analysieren Ihre bisherigen Überlegungen und klären mögliche Zusammenhänge.
- Gemeinsam erarbeiten wir einen Fahrplan für die zukünftige Entwicklung Ihres Unternehmens.

Einsatzbereiche:

Unternehmen, die ihr Geschäftsmodell auch mit Blick auf den digitalen Wandel überdenken, weiterentwickeln und sich mit folgenden Fragen beschäftigen möchten:

- Welche Kunden wollen wir in Zukunft mehr, weniger, oder ganz neu gewinnen und wie erfahren wir deren Wünsche?
- Mit welchen Angeboten erfüllen wir diese Wünsche?
- Welche Prozesse müssen wir dafür optimieren oder neu gestalten?
- Wie gelingt es uns, mit verbesserten Prozessen und Angeboten mehr Geld zu verdienen?

Umfang des Angebots:

- Auftragsklärung
- Unterstützung bei der Auswahl der Workshop-teilnehmerInnen
- Durchführung von insgesamt zwei Tagesworkshops bei Ihnen vor Ort
- Dokumentation der Ergebnisse

Paketpreis des RKW Hessen-Workshops „Der Start zu Ihrem Geschäftsmodell 4.0“:

2.000,- Euro inkl. Nebenkosten und zzgl. gesetzl. MwSt. für KMU. Unternehmen mit mehr als 50 Mitarbeitern nach individuellem Angebot.

RKW-Mitglieder erhalten 10 % Rabatt!

Nicht jedes Anliegen lässt sich in zwei Tagen lösen.

Das RKW Hessen unterstützt Sie auch nach Abschluss des Workshops gerne mit weiterführenden individuellen Beratungsangeboten und begleitet auf Wunsch mit breitgefächelter Expertise die Umsetzung der strategisch relevanten Maßnahmen.

Damit aus guten Ideen Ergebnisse werden.

„ In der Vergangenheit kam es öfters vor, dass wir uns bei der Entwicklung neuer Produkte verzettelt haben. Zusammen mit dem RKW ist es uns gelungen, die Balance zwischen Säen und Ernten zu finden. Wir konnten Synergieeffekte in der Entwicklung und in der Produktion ermitteln, was wiederum zu einer verbesserten Vermarktung führte. Durch die Zusammenarbeit haben wir einen viel besseren und deutlicheren Überblick über unser Unternehmen und Produkte erhalten.“

*Patrick Schimmelbauer,
Geschäftsführer Ziegler Instruments GmbH*

„ Es hat uns sehr gut gefallen, wie Sie unser Geschäftsmodell ‚heute‘ analysiert und auf ‚morgen‘ eingestiebt haben. Vor einer gewissen Betriebsblindheit ist niemand gefeit – deshalb bedanken wir uns für die Gelegenheit, unsere Themen neutral betrachten, gewichten und sortieren zu können. Der Workshop hat ungeahnte Themen auf den Tisch gebracht, die alle im Team bewegen, betreffen und bearbeitet werden müssen. Mit einer offenen Kommunikation im gesamten expoworks-Team gestalten wir gemeinsam unsere Zukunft. Das stärkt uns im Prozess der Weiterentwicklung und wir sind gespannt, wie unser Geschäftsmodell 4.0 weiter voranschreitet!“

*Birgit Knieriem,
Controlling/Buchhaltung expoworks*