

Kein Kunde
ruft an?



Vertrieb

Neue Kunden und Aufträge gewinnen

Sie haben Ihren festen Kundenstamm? Oder benötigen Sie dringend neue Kunden und Aufträge? Kommen Interessenten gezielt auf Sie zu oder müssen Sie stets den ersten Schritt unternehmen? Der Vertrieb, also das Gewinnen von neuen Kunden und Aufträgen, gehört für jedes Unternehmen zu den zentralen Aufgaben.

Die Herausforderungen für einen zeitgemäßen Vertrieb sind groß. Doch welche Wege sind die richtigen? Online-Handel und eCommerce? Aktive Telefonakquise oder Mailings? Ein eigener Außendienst oder Handelsvertreter? Wie sieht es mit Kooperationen, Cross-Selling oder Solution Selling aus?

Da sich nicht jeder Vertriebsweg für jedes Produkt oder jede Dienstleistung eignet, sind Sie vielleicht unsicher,

- wie Sie neue Kunden gewinnen können
- wo Sie Ihre Zielgruppe am besten erreichen
- welche Vor- und Nachteile mögliche Vertriebskanäle haben
- wie Sie selbst oder Ihr Team vertriebsstärker werden

” Durch die Empfehlung des RKW Hessen wurde mir Frau Tränka zur Seite gestellt. Durch ihr fachliches Knowhow haben wir sehr schnell den für uns besten Vertriebsweg analysiert und bereits nach wenigen Wochen schon erste Erfolge verzeichnet. Auch nach Abschluss des Projekts sind wir weiterhin in Kontakt und ich habe somit jederzeit eine kompetente Ansprechpartnerin.“

Elisa Pfeil, Produktmanagerin VDR-Akademie & Mitgliederwerbung



Ihr individueller Weg zu Ihren Kunden

Das RKW Hessen begleitet Sie bei der Erarbeitung und Umsetzung Ihrer individuellen Vertriebsstrategie. So können Sie die Wettbewerbsposition Ihres Unternehmens nachhaltig verbessern und in Zukunft regelmäßig von neuen Kunden und Aufträgen profitieren.

Konkret geht es u.a. um

- Durchführung von Marktanalyse und -prognose, um wichtige Marktdaten zu erhalten
- geeignete Maßnahmen zur Neukundengewinnung
- Erschließung neuer Absatzmärkte
- ggf. eine Sortimentsoptimierung
- Erarbeiten einer neuen Vertriebsstruktur
- Auf- und Ausbau möglicher Vertriebskanäle
- Vertriebscontrolling

Nächste Schritte

Sie möchten mehr über die Möglichkeiten einer Vertriebsberatung für Ihr Unternehmen erfahren? Gerne informieren wir Sie in einem kostenlosen Erstgespräch. Wir

- empfehlen Ihnen einen qualifizierten Berater bzw. eine Beraterin
- erstellen ein Angebot
- bereiten – wenn möglich – die Anträge für die Fördermittel vor

In vielen hessischen Städten bieten wir Ihnen auch Sprechtage vor Ort an. Unter www.rkw-hessen.de finden Sie aktuelle Termine und weitere wichtige Informationen, Leitfäden und Antragsformulare zur Vorbereitung auf Ihr persönliches Beratungsgespräch.

Beratungen für kleine und mittlere Unternehmen können über das RKW Hessen vom Land Hessen und der EU (EFRE) mit bis zu 50% der Kosten bezuschusst werden.

Weitere Empfehlungen

Nutzen Sie auch die weiteren Angebote zur Unterstützung und Förderung durch das RKW Hessen.

Wir empfehlen u.a.

- unsere Arbeitsgemeinschaften zu allen betriebswirtschaftlichen Themen unter www.rkw-hessen.de/arbeitsgemeinschaften.html
- sowie die aktuellen Seminare und Veranstaltungen



Vereinbaren Sie einen Termin mit uns!

Büro Eschborn Telefon: 0 61 96 / 97 02-40

E-Mail: eschborn@rkw-hessen.de

Büro Kassel Telefon: 05 61 / 93 09 99-0

E-Mail: kassel@rkw-hessen.de

Informieren Sie sich unter

www.rkw-hessen.de/beratungsteam

Kurzportrait RKW Hessen

Wir unterstützen Ihr Unternehmen.

Das RKW Hessen berät, unterstützt und fördert jedes Jahr mehr als 1.000 Unternehmen. Das Spektrum umfasst

- die verschiedensten Branchen und Betriebsgrößen,
- alle Fragen der praktischen Unternehmensführung sowie
- alle Phasen der unternehmerischen Entwicklung – von der Gründung bis zur Nachfolgeregelung.

Deshalb kennen wir die Fragen und Anforderungen von Unternehmen und Unternehmerinnen/Unternehmern sehr genau – entsprechend gezielt sind unsere maßgeschneiderten Lösungen! Wir arbeiten wirkungsvoll, individuell und nachhaltig.

Unsere Angebote:

- Kostenfreie Erstberatung
- Checks
- Beratung & Coaching
- Arbeitsgemeinschaften
- Seminare & Veranstaltungen

Ihre Anfrage zum Thema Vertrieb

RKW Hessen GmbH
Beratungsteam
Düsseldorfer Straße 40
65760 Eschborn
Fax: 0 61 96 / 97 02-99

Ja, ich möchte

- gern mehr über die Vertriebsberatung wissen
 gern einen Terminvorschlag für ein persönliches Gespräch
 gern mehr über das RKW Hessen wissen. Schicken Sie mir weitere Informationen

Name

Straße

PLZ, Ort

Beruf/Tätigkeit

Telefon/Fax

E-Mail

**Um Sie bei Ihrem Anliegen besser unterstützen zu können, bitten wir Sie,
die folgenden Fragen zu beantworten und an uns zu senden.**

Welcher Branche ist Ihr Unternehmen zuzuordnen?

.....

Gibt es einen konkreten Anlass für eine neue Vertriebsstrategie bzw. die Optimierung Ihrer Vertriebsaktivitäten (z.B. neue Produkte, Umsatzeinbruch, Wachstum)?

.....

.....

.....

Datenschutzhinweis:

Wir verarbeiten Ihre Daten gemäß der unter www.rkw-hessen.de/datenschutz hinterlegten Datenschutzerklärung unter Berücksichtigung der geltenden Datenschutzvorschriften.



RKW Hessen GmbH

Büro Eschborn

Düsseldorfer Straße 40
65760 Eschborn

Tel.: 0 61 96 / 97 02-40

Fax: 0 61 96 / 97 02-99

eschborn@rkw-hessen.de

Büro Kassel

Ludwig-Erhard-Straße 4
34131 Kassel

Tel.: 05 61 / 93 09 99-0

Fax: 05 61 / 93 09 99-9

kassel@rkw-hessen.de

www.rkw-hessen.de

Stand: Mai 2018

Foto: Cover Jody./Shutterstock



RKW
Hessen